Grilles d’évaluation des présentations orales B to B ou Service

 **Principes généraux de la grille de correction pour l’oral final**

 **Tout document comportant plus de deux fautes d’orthographe , de grammaire ou de syntaxe par diapo est considéré comme comportant une erreur grave**

**Barème :**



| critères d’évaluation | Erreurs graves |
| --- | --- |
| respect des 10 minutes(hors Ok) |  |
| Analyser de façon critique la cible choisie au regard de vos connaissances des spécificités de l'activité en B2B ou de service |  Ne faire aucun liens avec les analyses du S3  Pas de description explicite de la cible |
| construire le triangle de référence du positionnement voulu par l’entreprise | Erreur sur les pôles |
| analyser ce positionnement au regard de vos propres connaissances des spécificités du B2B ou des services | Ne faire aucun lien avec les analyses du S3 |
| Sources(hors Ok) | Aucune |

=============================================

Grille pour évaluation entre pairs

Nom de l’entreprise présentée : ……………………………………………………

===========================================================

| critères d’évaluation | validé / non validé | Observations = raisons de la validation ou non validation | Evaluation du feedback par les enseignantesOk / EGNI / EINP |
| --- | --- | --- | --- |
| respect des 10 minutes(hors Ok) |  |  |  |
| Analyser de façon critique la cible choisie au regard de vos connaissances des spécificités de l'activité en B2B ou de service |  | eg: ne faire aucun liens avec les analyses du S3 eg : pas de description explicite de la cible |  |
| construire le triangle de référence du positionnement voulu par l’entreprise |  | eg :erreur sur les pôles |  |
| analyser ce positionnement au regard de vos propres connaissances des spécificités du B2B ou des services |  | eg : ne faire aucun lien avec les analyses du S3 |  |
| Sources(hors Ok) |  | eg: aucune  |  |

3 OK = 20

2 OK = 12

1 OK = 8

0 OK = 5